



14

“sartorius markasıyla çalışmak güven verici”

Sarto Elektronik Terazi Sanayi ve Ticaret Ltd.Şti.'nin kurucularından Bilge Berk sorularımızı yanıtladı. ”

Bilge Berk

12

NACE KODLARI laboratuvar ürünleri satan firmaları da kapsamlı

Avrupa Topluluğu'nda Ekonomik Faaliyetlerin İstatistik Sınıflaması (NACE); Avrupa'da ekonomik faaliyetlerle ilgili istatistiklerin üretilmesi ve yayılması amacıyla yönelik bir başvuru kaynağı. NACE kodlamasında faaliyet konularına göre işyerlerine/işletmelere altı haneli bir kod verilmekte.

Kıvanç Gökbörü

LABSEKTÖR

Laboratuvar ve Medikal Sektör Yayını

Yıl: 3 Sayı: 4

4

BÜYÜK TEHLİKE YAKLAŞIYOR !

Kimyasal kirletici sınırlarla çıkarılan kaya gazı, etrafı kirletmeye devam ediyor.



Ahmet Biricik:

6

Türkiye'nin “ithal ilaç” faturası kabarık

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, ilaç ihracatı son 5 yıllık dönemde istikrarlı bir şekilde artış gösterirken, ithalat ise dalgalı bir seyir izledi.

7

İşığın tuhaf kuantum hareketi laboratuvar ortamında görüntülendi

İsviçre'deki bir grup fizikçi, ışığın hem dalga hem de parçacık biçimindeki iki ayrı davranışını tek bir karede elde etmeyi başardı.

10

Biyoteknolojik ürünler, hastalıkların tedavisini kökten değiştirecek

“Sektörün sorunlarını dernekleşerek çözebiliriz”

Biltek Sanayi ve Ticaret AŞ Genel Müdürü Ahmet Biricik'le laboratuvar sektörünün sorunlarını ve çözüm yollarını konuştuk. En kısa zamanda, dernekleşerek sektörün sorunlarıyla daha kolay baş edebileceklerine değinen Biricik, dernek çatısı altında sektör firmalarının bir araya gelmesiyle kurulacak örgütlü güçle ortak hareket ederek sorunların üstesinden gelebileceklerini söyledi.

8



sartorius

sarto

SARTO'DAN PİPET KAMPANYASI

Picus Elektronik Pipetler (En küçük ve en hafif Pipetler)

Açıklama	Sipariş Kodu	Hacim
Tek Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 714,00 Euro Kampanya: 571,00 Euro	735021	0.2 - 10 µl
	735041	5-120 µl
	735061	10-300 µl
	735081	50-1000 µl
	735101	100-5000 µl
8 Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 1.181,00 Euro Kampanya: 945,00 Euro	735321	0.2 - 10 µl
	735341	5-120 µl
	735361	10-300 µl
12 Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 1.365,00 Euro Kampanya: 1.092,00 Euro	735391	50-1200 µl
	735421	0.2 - 10 µl
	735441	5-120 µl
	735461	10-300 µl
735491	50-1200 µl	



e-Line Serisi Elektronik Pipetler

Açıklama	Sipariş Kodu	Hacim
Tek Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 490,00 Euro Kampanya: 392,00 Euro	730011	0.1 - 5 µl
	730021	0.2 - 10 µl
	730041	5-120 µl
	730061	10-300 µl
	730081	50-1000 µl
	730101	100-5000 µl
8 Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 846,00 Euro Kampanya 677,00 Euro	730321	0.2 - 10 µl
	730341	5-120 µl
	730361	10-300 µl
	730391	50-1200 µl
12 Kanal (AC/DC Adaptörlü) LİSTE FİYATI: 1.074,00 Euro Kampanya: 859,00 Euro	730421	0.2 - 10 µl
	730441	5-120 µl
	730461	10-300 µl
	730491	50-1200 µl



m-Line Manuel Pipetler

Açıklama	Sipariş Kodu	Hacim
Tek Kanal Liste Fiyatı: 223 Euro Kampanya: 178 Euro	725010	0.1-3 µl
	725020	0.5-10 µl
	725030	2-20 µl
	725050	10-100 µl
	725060	20-200 µl
	725070	100-1000 µl
	725080	0.5-5 ml
725090	1-10 ml	
8 Kanal Liste Fiyatı: 520 Euro Kampanya: 416 Euro	725120	0.5 - 10 µl
	725130	5-100 µl
	725140	30-300 µl
12 Kanal Liste Fiyatı: 640 Euro Kampanya: 512 Euro	725220	0.5 - 10 µl
	725230	5-100 µl
	725240	30-300 µl



Proline Plus - Manuel Pipetler

Açıklama	Sipariş Kodu	Hacim
Tek Kanal Liste Fiyatı: 144 Euro Kampanya: 115 Euro	728010	0.1-3 µl
	728020	0.5-10 µl
	728030	2-20 µl
	728040	5-50 µl
	728050	10-100 µl
	728060	20-200 µl
	728070	100-1000 µl
	728080	500-5000 µl
	728090	1-10 ml
8 Kanal Liste Fiyatı: 341 Euro Kampanya: 273 Euro	728120	0.5 - 10 µl
	728130	10-100 µl
	728140	30-300 µl
12 Kanal Liste Fiyatı: 385 Euro Kampanya: 308 Euro	728220	0.5 - 10 µl
	728230	10-100 µl
	728240	30-300 µl



**Diğer Pipetler, Pipet Setleri ve Pipet Uçları
için bizimle irtibata geçiniz!**

Fiyat : %18 KDV dahil değildir!
Ödeme : Teslimatta peşin olarak yapılacaktır!
Teslimat Şekli : Sarto Teslimi!
Kampanya Bitiş Tarihi : 31.05.2015
Kampanya stokta bulunan Pipetler ile sınırlıdır!

Kimya sanayisi iç pazarda butik üretime kaydı

Yıllık 50 milyon dolar büyüklüğe ulaşan özel bakım kimyasalları sektöründeki oyuncular, iç pazarda butik üretimle rekabetçiliklerini korumaya çalışıyorlar. Bürokratik engellerle karşılaşan sanayiciler ise Romanya ve Bulgaristan'da yatırım yapıyor.

Kaynak: *dunya.com*
ZEHRA ORUÇ

İhracatta Ortadoğu ve Kuzey Afrika pazarlarına alternatif arayan kimya sektörü, iç pazarda da "butik" üretim ile rekabet savaşı veriyor. Türkiye'de yıllık 50 milyon doları aşan rakamlara ulaşan özel bakım ve koruma kimyasalları sektörü rekabeti de beraberinde getiriyor. Her geçen gün niteliği olan yeni oyuncular da bu rekabetin içinde kendine yer bulurken, yüzde 98'i KOBİ olan Türk kimya sektörü butik üretime kaydı. Türkiye'de bürokratik engeller nedeniyle teknolojik ve modern tesisler kuramayan işletmeler ise Romanya ve Bulgaristan'da yatırıma gidiyor. Türkiye Kimya Sanayicileri Derneği (TKSD) Başkanı Timur Erk, sektörün 2014'ü önceki yıla göre 3-4 kat büyüme ile kapattığını anlatarak, üretimde büyüme gerçekleşirken ihracatta pazar kayıpları nedeniyle düşüş yaşandığına dikkat çekti.

Geleneksel pazarlardaki sorunlar ihracatı aşağıya çekti

2014'te 17,5 milyar dolar ihracat gerçekleştirildiğini belirten Erk, sektörün bu yılki hedefinin 19 milyar dolar olduğunu, büyümede ise yüzde 5 oranını hedeflediklerini açıkladı. Türk kimya sanayinin yüzde 98'inin KOBİ büyüklüğünde firmalardan oluştuğuna dikkat çeken Türkiye Kimya Sanayicileri Derneği Başkanı Erk, "Sektörün geleneksel pazarı olan Ortadoğu ve Kuzey Afrika'da yaşananlar geçen yıl ihracatta düşüşe neden oldu. Bu yıl ise alternatif pazar arayışlarımızı sürdürdüğümüz gibi büyümeyle kaydedilen iç pazardaki üretimde daha rekabetçi olmanın yollarını arıyoruz. Bu da bazı alt sektörlerde 'niche' pazarlara hitap eden ürünlerin 'butik' tarzında yapılmasını zorunlu kılıyor. Yoksa altyapısı olmayan, lojistik açısından son derece pahalı bir ortamda rekabet edebilmemiz imkansız" dedi.

Simge Kimya Yönetim Kurulu Başkanı Muharrem Kars ise "Rekabetin en çok



Kimya Sanayicileri Derneği Başkanı
Timur Erk

yaşandığı kimya sektöründe maraton koşan, sektörel sorunlara yönelik butik çözümler üreten bir yapıya sahibiz. Bu da bizi çözüm odaklı, seçici olan ve kaliteyi tercih eden müşterilerle buluşturuyor." açıklamasını yaptı. Sektörün 2023 için belirlenen yaklaşık 50 milyar dolar ihracat hedefine karşın yüzde 75-80 kapasite ile çalıştığının altını çizen Türkiye Kimya Sanayicileri Derneği (TKSD) Başkanı Timur Erk, "Firmalar tam kapasite ile çalışsa bile hedeflere varmak imkansız. Dolayısıyla yatırım gerekiyor. Ancak Türkiye'de bürokratik engeller ve yatırım ortamının hala iyileştirilmemiş olması nedeniyle bu çok zor. Bazı kuruluşlar Bulgaristan, Romanya gibi ülkeleri tercih ederek, oralara yatırım yapıyorlar. Yatırım ortamının mutlaka iyileştirilmesi gerekli." diye konuştu.

Antifrizde üretici marka olacak

Kimya sektöründe Ar-Ge ve inovasyonun büyük önem taşıdığına dikkat çeken Kars, "Sanayicinin beklentisine ve ihtiyacına cevap verebilecek nitelikte çözümler sunan, butik ürünler üreten ve rakiplerinden daha az maliyet sunan şirketler daima kazanır. Sürekli olarak yeni ürünlerin, yeni arayışların peşinde oluyoruz. Sanayiciler milyon dolarlık makinelerini size emanet ediyor. Sizden en uygun ve en doğru ürünü kendilerine önermenizi istiyorlar." değerlendirmesini yaptı. Bu yıl antifriz sektörüne yatırım yapacaklarını söyleyen Kars, "Antifriz konusunda üretici marka olma hedefimiz var. Türkiye genelindeki antifriz pastasına baktığımızda bizim ilk etapta beklentimiz yüzde 1 seviyelerinde olacak ki bu da epey yüksek bir ciro demektir." diye konuştu.

LABSEKTÖR

Yıl:3 Sayı:4

Labmedya Gazetesinin ekidir.

Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Süleyman GÜLER

Editör
Taşkın EROĞLU

Grafik Tasarım
Özlem ALTAN DEMİR

Danışma Kurulu
Prof. Dr. Kadir HALKMAN
Uzm. Yelda ZENCİR
Özlem Etiz SAĞDAŞ
Nevin KOÇAKER

Hukuk Danışmanı
Av. Murat TEZZAN

İdare Merkezi
Eti Mah. Birecik Sok. Gazi İş Merkezi No:1/64
PK.06570 Maltepe / ANKARA
Tel: 0 312 342 22 45
Fax: 0312 342 22 46

e-posta: bilgi@labmedya.com

Yayın Türü
Yerel Süreli

PRO SIGMA

www.prosigma.net - info@prosigma.net

Basım Yeri
Başak Matbaacılık ve Tan. Hiz. Ltd. Şrk.
Anadolu Bulvarı Meka Plaza No:5/15
Gimat / ANKARA
Tel: 0.312 397 16 17

Basım Tarihi
Mart 2015 - Ankara

Labsektör gazetesinde yayınlanan yazıların sorumluluğu
yazarlara aittir.

[f /labmedya](https://www.facebook.com/labmedya)

BÜYÜK TEHLİKE YAKLAŞIYOR !

Kimyasal kirletici sıvılarla çıkarılan kaya gazı, etrafı kirletmeye devam ediyor.

İçine çeşitli kimyasal kirletici maddeler ilave edilmiş bol miktarda su kullanılarak elde edilen ve yerkürenin çatlamasına neden olan kaya gazı ya da literatürdeki adıyla şeyl gazı üretimi için Diyarbakır'da 3 kuyu açıldı. Trakya'da da şirketlere lisans verildi.



Uzun süredir ABD ve Avrupa'nın gündeminde olan, Türkiye'de şimdilik Diyarbakır'da sondaj çalışmalarına başlayan ve Trakya bölgesinde de lisans verilen kaya gazı, yaşam savunucularının tepkisini çekiyor. Çünkü, enerji kaynağı çeşidi olan kaya gazı, çıkarılma aşamasında temiz su kaynaklarını ve tarım arazilerini kirletme riski taşıyor. Araştırmalar, halk sağlığı üzerinde de olumsuz etkilerinin olduğunu gösteriyor.

Diyarbakır'da 3 kuyu Trakya'da lisans

Evrensel gazetesinden Sinem Uğurlu'nun haberine göre, ilk olarak ABD'de çıkarılmaya başlayan kaya gazı ya da literatürdeki adıyla şeyl gazı, yatay ve dikey sondaj yöntemiyle elde ediliyor. Sondaj sırasında, içine çeşitli kimyasal kirletici maddeler ilave edilmiş bol miktarda su kullanılıyor ve elde edilen bu sıvı ile yerküre çatlatılıyor. Kaya gazı karşıtları ise, bu yöntemde çok fazla su kullanıldığı ve suya ilave edilen kimyasal kirleticilerin su kaynaklarını kirlettiği için itiraz ediyor. ABD'de ve Avrupa'da kuyular açıldıkça kaya gazı karşıtı hareketlerin de yükselmeye başlamasıyla pek çok Avrupa ülkesinde bu yöntem yasak geldi. Ancak Türkiye kamuoyunda yeni yeni tartışılıyor. Diyarbakır'da 3 kuyu açıldı, Trakya da ise şirketlere 31 bin 714 hektar alan için lisans verildi.

Kimyasallı sıvı, suları kirletiyor
Çevre Mühendisleri Odası tarafından

düzenlenen "Kaya gazı ve çevresel etkileri" panelinde konuşan Menekşe Kızıldere, kaya gazı çıkarılırken, borularla yerküreye su enjekte edildiğini, bu suyun içine de çeşitli kirletici kimyasallar ilave edildiğini ifade etti. Kızıldere'ye göre, sorun tam da burada başlıyor. Çünkü hidrolik çatlatma sıvısı denilen bu sıvının, yerin altına enjekte edildiği kadarı geri çekilmiyor. Yerin altında kalan bu sıvı, yeraltı ve yerüstü sularını kirletmeye başlıyor.

Kimyasalların ne olduğu açıklanmıyor

Ziraat Mühendisleri Odası İstanbul Şube Başkanı Ahmet Atalık da, hidrolik çatlatma sıvısında kullanıldığı tespit edilen 2 bin 500 kimyasaldan, 650'den fazlasının kanserojen madde içerdiğini, şirketlerin de bu kimyasalların ne olduğunu ticari sır nedeniyle açıklamadığını söyledi. "Yani ne olduğunu bilmediğimiz maddeler, yeraltına enjekte ediliyor." diyen Atalık, yeraltına bırakılan sıvının da sadece yüzde 50 ya da 70'inin geri çekildiğini, gerisinin yeraltında kaldığını ifade etti. Kaya gazının halk sağlığı üzerinde de etkilerinin olduğunu dile getiren Atalık, "ABD'nin Louisiana eyaletinde hidrolik çatlatma sıvısına maruz kalan 16 inek öldü. Ticari sır nedeniyle de bu hayvanların hangi maddelerden öldüğü araştırılmadı." diye konuştu.

Tarımdan söz edilemez

Tüm Köy Sen (Tüm Üretici Köylü Sendikası) Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf Gürsucu, kaya gazı çıkarmak için açılan kuyularda tek sefer

için 3 bin metreküp su kullanıldığını, aynı işlemin ise 15-20 kez tekrarlandığını, bir bölgeye ise çok sayıda kuyu açılacağını belirtti. Gürsucu, "Kaya gazı çıkarılmasını önleyemezsek 1. sınıf tarım arazileri olan Trakya'da tarımsal faaliyetten söz etme olanağı kalmayacak." dedi.

Deprem riski var

Kaya gazıyla ilgili ABD'de araştırmalar yapan Hrant Dink vakfı'ndan Sofia Manukian, kaya gazı çıkarımının su kıtlığı olan Türkiye gibi ülkelerde ciddi sorunlara yol açabileceğini ifade etti. ABD'de halihazırda 35 bin kuyu bulunduğu bilgisini veren Manukian, sondajların depremi tetiklediğini belirtti. Manukian, "Tüm bu gelişmeler çiftçilik hakkı, yaşam hakkı, iş sağlığı, çevre hakkı gibi temel insan haklarını doğrudan ihlal anlamına geliyor." dedi.

Kaynak: www.haber3.com

METTLER TOLEDO Endüstriyel Bölümü,

METTLER TOLEDO



METTLER TOLEDO Türkiye Çatısı Altında Hizmet Vermeye Başladı

METTLER TOLEDO Türkiye (MT-TR), Nisan 2012'den beri, Laboratuvar ve Proses Ölçü Kontrol Ürün Grupları'nın hassas tartım ve ölçüm çözümlerini sizlere sunmaktadır.

Müşteri değer zincirimiz boyunca, eksiksiz bir çözüm sunmak amacıyla Mart 2015'ten itibaren Endüstriyel Tartım Çözümleri ürün portföyümüze sizlere hizmet vereceğimizi bildirmekten mutluluk duyarız. MT-TR müşteri ihtiyacına veya coğrafi konumuna göre doğrudan ya da belirli kanallar ve bölgesel iş ortakları aracılığıyla pazarda hizmet verecektir.

- Dikkat gerektiren bir dolun uygulaması mı arıyorsunuz?
- Prosesinizin içine envanter yönetim çözümleri katmaya ihtiyacınız var mı?
- Son çıkan yasal standartlara uyumlu olmak zorunda mısınız?
- Şirketiniz artan üretkenliği nasıl ölçer?
- Sizin için değerli olan nedir?
- Tüm soru ve ihtiyacınızın, çözümü METTLER TOLEDO'da!

Prosesinizde en yüksek verim ve güvenilirlik sağlamanız için, en uygun çözümleri sunuyoruz.

Üretkenliği, kaliteyi, standartlarla uyumluluğu ve güvenliği tek bir çözümde birleştiren tartım sistemleri sağlıyoruz.

- Mükemmel Kalite Kontrol ile maksimum kazanç
- Modern Formülasyon Sistemleri ile sağlanan güvenilir üretim
- OEM ve Sistem Entegrasyonu için tartım çözümleri
- Güvenilir ölçümler, tehlikeli alanlar için doğru çözümler
- Dolun kontrolünde sistemli kalite güvence
- SQC, İstatistiksel Kalite Kontrolde kompakt çözümler, minimum maliyet ile maksimum çözümler
- Kusursuz karışımlar için hız ve güvenilirlik
- Tartım terminalindeki veriyi üretim işlemleyle bütünleştirme

METTLER TOLEDO Teknik Servis Değerlerimiz: Maksimum Hizmet Süresi, Performans, Standartlarla Uyumluluk, Uzmanlık.

- METTLER TOLEDO Servis TURKAK EN 17025 tarafından onaylanmıştır.

- METAS sertifikalı olarak alım satımda kullanılan terazilerimize EC uygunluk değerlendirmesi yapabiliriz.
- GWP® - Doğru Tartım Uygulamaları'nı en doğru biçimde kullanıyoruz.
- Standartlara uyumlu çalışabilmeyi sağlayacak derin bilgi birikimimizi sizlerle paylaşıyoruz.
- Kalibrasyon ve Standartlarla Uyumluluk Belgesi'ne sahibiz.

METTLER TOLEDO, hassas cihaz üretim ve tasarımında küresel liderlerden biridir. Şirket, laboratuvar, endüstriyel ve perakende terazilerinin dünyadaki en önemli üreticisi ve pazarlayıcısıdır. 12,000'den fazla çalışanı ile şirketin yıllık cirosu 2,4 milyar usd'den fazladır. METTLER TOLEDO hakkında detaylı bilgiye www.mt.com adresinden ulaşabilirsiniz.

Laboratuvar ve Proses Ölçü ve Kontrol Bölümlerimiz ile sürdürmekte olduğumuz verimli ve başarılı iş ilişkisini Endüstriyel Bölümümüz ile daha da ileriye götüreceğimize inanıyoruz.

Enfeksiyon Kontrolünde Yeni Bakış Açıları

Erciyes Üniversitesi (ERÜ) Tıp Fakültesi Enfeksiyon Hastalıkları ve Klinik Mikrobiyoloji Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Emine Alp Meşe, özellikle bağışıklık sistemi baskılanmış hastalar, yoğun bakım hastaları ve yeni doğanlarda hastane enfeksiyonunun ölümcül olabileceğini söyledi.

Erciyes Üniversitesi (ERÜ) Tıp Fakültesi Enfeksiyon Hastalıkları ve Klinik Mikrobiyoloji Anabilim Dalı Başkanı Prof. Dr. Emine Alp Meşe, özellikle bağışıklık sistemi baskılanmış hastalar, yoğun bakım hastaları ve yeni doğanlarda hastane enfeksiyonunun ölümcül olabileceğini söyledi.

Avrupa Enfeksiyon Hastalıkları ve Klinik Mikrobiyoloji Derneği, Türk Hastane Enfeksiyonları ve Kontrolü Derneği ile ERÜ işbirliğinde bir otelde düzenlenen "Enfeksiyon Kontrolünde Yeni Bakış Açılımları Kursu"na, aralarında Bosna-Hersek, Sudan, Gürcistan, İran, Hollanda, Ürdün, İtalya, Suudi Arabistan, Hindistan, Kosova, Rusya'nın da bulunduğu 26 ülkeden 70 hekim, kursiyer olarak katıldı.

Açılıştaki konuşan Prof. Dr. Emine Alp Meşe, hastane enfeksiyonunun özellikle son yıllarda tüm dünyada giderek arttığını belirtti. Meşe, kurs sayesinde gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerdeki konusunda uzman bilimadamlarını, farklı ülkelerden bu konuda uzman bilimadamlarıyla buluşturmayı, problemleri konuşup deneyimlerin aktarılmasını sağlamayı ve

hastane enfeksiyonlarının kontrolüne yönelik yeni bakış açıları ve çözüm önerileri getirmeyi amaçladıklarını anlattı.

Hastane enfeksiyonlarındaki artışın nedenlerine değinen Meşe, "Yoğun bakım tedavi hizmetlerindeki artış, teknolojiye ilerlemeler, tıbbi işlemlerin artması, kanser hastalarındaki artış ve bu hastalara verilen tedavilerdeki gelişmeler, cerrahi tedavilerdeki gelişmeler ve hastaların hastanedeki yatış süreleri hastane enfeksiyonunu da artırdı." ifadelerini kullandı.

Hastane enfeksiyonları ölüme neden oluyor

Hastane enfeksiyonunun hastanın hastanede yatış süresini uzatırken, hayatını kaybetmesine de neden olabildiğine dikkati çeken Meşe, şunları kaydetti:

"Özellikle bağışıklık sistemi baskılanmış hastalar, yoğun bakım hastaları ve yeni doğanlarda hastane enfeksiyonu ölümcül olabilmektedir. Tüm dünyada önemli problem olan hastane enfeksiyonlarının kontrolüne yönelik çalışmalar gelişmiş ülkelerde 1950'li

yıllarda, Türkiye'de ise 1980'li yıllarda bireysel çabalarla başladı. 2000 yılında Türk Hastane Enfeksiyonları ve Kontrolü Derneği'nin kurulması ile bu iş programı olarak yürütülmeye başlandı. Sağlık Bakanlığı'nın 2005 yılında 'Yataklı Tedavi Kurumları Enfeksiyon Kontrol Yönetmeliğini' yayınlamasıyla birlikte uygulamalar resmi boyut kazandı. Son yıllarda Sağlık Bakanlığı bu konuda önemli adımlar atmış, 'Enfeksiyon Kontrol Hekim Eğitim Programı', 'Enfeksiyon Kontrol Hemşiresi Eğitim Programı' ve Halk Sağlığı Kurumu bünyesinde Ulusal Hastane Enfeksiyonları Sürveyans Ağı oluşturulmuştur. Bunların yanı sıra Türk Hastane Enfeksiyonları ve Kontrolü Derneği tarafından her yıl düzenlenen kongre ve eğitim programları ile hastane enfeksiyonlarının kontrolüne yönelik bilgi paylaşımı yapılmaktadır."

Kursta, dünyanın çeşitli ülkelerinden enfeksiyon kontrolü konusunda uzman 12 bilimadamı, enfeksiyon kontrolü ile ilgili sunumlar yaptı.

Türkiye'nin "ithal ilaç" faturası kabarık

Akılcı ilaç kullanımının sağlanması ve ilaç ihtiyacının yerli kaynaklardan karşılanması konusunda önemli adımlar atan Türkiye'nin geçen yılki eczacılık ürünleri ithalatı yüzde 5,5'lik artışla 4,7 milyar dolar oldu. Böylece, son 5 yılda ithal ilaç için ödenen tutar 23,5 milyar dolara ulaşırken, bu rakam ülkenin bazı mega projelerinin maliyetlerini geride bıraktı.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, ilaç ihracatı son 5 yıllık dönemde istikrarlı bir şekilde artış gösterirken, ithalat ise dalgalı bir seyir izledi. Eczacılık ürünleri ihracatı 2010-2014 döneminde yüzde 40'lık artışla 856 milyon dolara ulaşsa da ithalatın sadece yüzde 18'lik kısmını karşılıyor.

Türkiye'nin 2010'da 4,8 milyar dolar olan ilaç ithalatı 2011'de 5 milyar dolara yükselirken, 2012'de 4,3 milyar dolara geriledi. 2013'te 4,5 milyar dolar olan eczacılık ürünleri ithalatı, 2014'te yüzde 5,5'lik artışla 4 milyar 743 milyon 488 bin dolara çıktı. Böylece, 5 yıllık ilaç ithalat faturası 23,5 milyar dolar olarak gerçekleşti.

İthal edilen ilaçlar için son 5 yılda ödenen meblağ, Türkiye açısından önemli bazı projelerin maliyetleri ile karşılaştırıldığında da ilginç sonuçlar ortaya çıkıyor. Buna göre, 5 yıllık dönemde ithal ilaca aktarılan kaynakla 1 Sinop Nükleer Santrali, 2 İstanbul'a yapılan 3. havalimanı, 4 Marmaray, 6 Yavuz Sultan Selim Köprüsü Projesi gerçekleştirilebiliyor.

En fazla ithalat Almanya'dan

Yurtdışından satın alınan ilaçlara ödenen meblağın 4,1 milyar dolarına denk gelen yüzde 87'lik kısmını tedavide veya korunmada kullanılmak üzere hazırlanan dozlandırılmış ilaçlar ile insan kanı, hayvan kanı, serum, aşı, toksin ve benzeri ürünler oluşturdu.

Bu dönemde 97 ülkeden eczacılık ürünü satın alan Türkiye'nin en fazla ödeme yaptığı ülke 885 milyon 792 bin dolarla Almanya olurken, bunu 601 milyon 295 bin

dolarla ABD, 450 milyon 518 bin dolarla Fransa, 429 milyon dolarla İsviçre, 328 milyon 205 bin dolarla İtalya takip etti.

Türk ilaç endüstrisinin geçen yılki başlıca ihracat pazarları ise Güney Kore, İsviçre, Almanya, Irak, İran, Rusya, ABD ve Azerbaycan olarak sıralandı.

"Düşük fiyat uygulamaları ihracatçıyı zorluyor"

İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası (İEİS) Genel Sekreteri Turgut Tokgöz, Türkiye'de ilaç fiyatlandırma sisteminin 2004 yılına kadar maliyet-kar esasına dayanırken bu tarihten itibaren referans fiyat uygulamasına geçildiğini söyledi.

Avrupa Birliği (AB) uyum kriterleri çerçevesinde çıkartılan yönetmelik kapsamında ilaç fiyatları belirlenirken, ilaçların en ucuz olduğu 5 AB ülkesindeki fiyatların baz alındığını aktaran Tokgöz, ilaçlar bu 5 ülkeden hangisinde daha ucuzsa Türkiye'de de o fiyatın referans alındığını kaydetti.

Tokgöz, bu politikaların yanı sıra SGK'ya uygulanan iskonto ile birlikte dünyadaki en ucuz ilaç fiyatlarının Türkiye'de oluştuğunu vurgulayarak, "Türkiye'de uygulanan düşük fiyat politikaları, ihracat hızının azalmasında rol oynayan önemli faktörlerden birisidir. İhracat pazarlarındaki sağlık otoritelerinin kendi ülkelerinde de bu düşük fiyatları uygulamak istemesi ilaç endüstrisinin dış pazarlarda etkin pazarlama yapmasını engellemektedir. Bu durumda üreticiler, üretim imkanı bulunan ihracat pazarlarında daha yüksek fiyat alabilmek adına fason üretim yaptırmayı tercih etmektedir." değerlendirmesinde bulundu.

"Türkiye'de üretilen birçok ürünün eşdeğeri ithal ediliyor"

"Düşük fiyat uygulamaları, ilaç ithalatındaki büyümenin hızlanmasında en önemli etkenlerden biri" iddiasında bulunan Tokgöz, "Bu ortamda birçok yeni ürün ülkemizde ruhsatlandırılmamakta ve pazara sunulmamaktadır. Gerektiğinde bu ürünler Türk Eczacıları Birliği (TEB) aracılığıyla ithal edilmektedir. TEB, bu ürünleri üretici değil depocu fiyatı üzerinden ve iskontosuz olarak ithal ettiği için ithalat daha yüksek fiyatlarla yapılmaktadır." ifadesini kullandı.

Tokgöz, Kalkınma Bakanlığı'nca geçen yılın kasım ayında "Onuncu Kalkınma Planı" çerçevesinde "Sağlık Endüstrilerinde Yapısal Dönüşüm Eylem Programı"nın açıklandığını hatırlatarak, sözlerini şöyle tamamladı: "Bu eylem planları yurtiçi ilaç ihtiyacının değer olarak yüzde 60'ının yerli üretimle karşılanması, ithal ürünlerin yerli eşdeğeri varsa ürünün tedarikinde gerekli güvencenin alınması kaydıyla ithal ürünlerin geri ödeme listesinden çıkarılması gibi önemli hedef ve kararlar içermektedir. Ancak henüz bu konularda adım atılmamıştır. Dolayısıyla, Türkiye'de imal edilen birçok ürünün aynı zamanda ithalatının da devam etmesinden ötürü gereksiz bir ithalat hacmi oluşmaktadır. Yeni önlemler alınmadan 2015'te ithalatın gerilemesi beklenmediği gibi ihracatın ancak tek haneli büyüme göstereceğini tahmin ediyoruz."

Türkiye'nin son 5 yıla ilişkin ilaç ihracat-ithalat gelişimi şöyle: Yıl İhracat (Bin \$) İthalat (Bin \$) İhracat/İthalat (%) 2010 611.956 4.786.695 12,8 2011 620.383 5.092.960 12,2 2012 720.090 4.353.517 16,5 2013 817.663 4.497.956 18,2 2014 855.728 4.743.488 18,0

LabMedya®

www.labmedya.com

HER ZAMAN HER YERDE
ELİNİZİN ALTINDA
bilgi@labmedya.com



Bilgisayarda

Tablette

Telefonda

Türkiye'nin
İlk ve Tek
Laboratuvar
Sektörü

Medya ve Reklam Kanalı

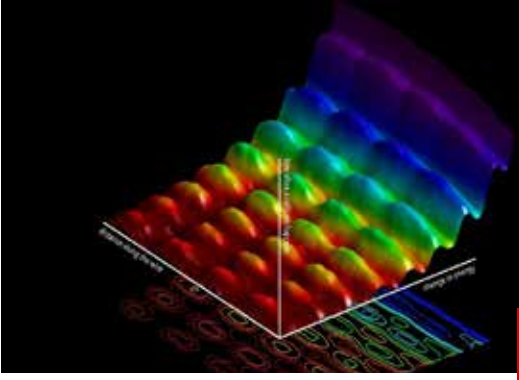
Basılı Yayın



Google play

Available on the App Store





Işığın tuhaf kuantum hareketi laboratuvar ortamında görüntülendi

İsviçre'deki bir grup fizikçi, ışığın hem dalga hem de parçacık biçimindeki iki ayrı davranışını tek bir karede elde etmeyi başardı.

Fotonlar ya da elektronlar gibi atom altı parçacıkları bazen aynı zamanda dalga biçiminde hareket edebiliyorlar ve dalgalar da bazen atom altı parçacıklar gibi davranabiliyorlar. Halen oldukça şaşırtıcı olan bu fiziksel hadise, aynı zamanda kuantum fiziğinin temel ilkelerinden biri ve şimdi, ilk defa biliminsanları söz konusu bu dualitenin doğrudan bir fotoğrafını çekmeyi başardılar.

Yapılan diğer deneyler de bu iki taraflı davranışı doğrulamışlardı. Daha 19. yüzyılda, fizikçiler sönük bir ışığı -yani az miktardaki fotonları- son derece dar iki aralıkta parlattıklarında, diğer tarafta yer alan bir ekranda gösterildiği üzere fotonların bir aralıktan diğerine doğru gittiğini öğrenmişlerdi. Fakat ışığın miktarını arttırdıklarında, ekran dalgalı, karanlık ve aydınlık bantları gösteriyor, karışan dalga modelleri birbirine geçmeye başlıyordu. Lazer ışınlarında da aynı şey söz konusuydu. İsviçre'deki École Polytechnique Fédérale de Lausanne'da görevli bir Fizikçi Fabrizio Carbone, "Yine de, bütün bu deneylerin bu iki şeyi şimdiye kadar aynı anda göstermediğini" söylüyor. Ama bu yeni yapılan deneyde, Carbone, hem dalga biçimli hem de parçacık biçimli davranışı tek bir karede yakalamayı başardı.

Söz konusu bu resim aslında bir fotoğraf

değil. Bu aslında 40 nanometre genişliğindeki gümüş bir telin içerisinde sıkışıp kalan ışığı gösteriyor. Carbone'un ekibi bu teli elektronlarla doldurdu, ki bu sonrasında iki şeyden birinin meydana geleceği anlamına geliyordu: Ya teldeki ışıklı alan, bir elektron çarpışmasına yol açan enerji oluşturup hızlanacaktı ya da elektron enerjisini ışığa doğru aktaracak ve yavaşlayacaktı. Dolayısıyla bu elektronların hızı ve konumu bize aslında ışığın telin neresinde olduğunu ve onun enerji aldığını ya da verdiğini göstermiş oluyor.

Yani görselde, sola doğru giden eksen, telde sıkışıp kalan ışığın zirve noktalarını ve en düşük konumlarını gösteriyor. İşte bu da dalga biçimli davranış.

Fakat sağ tarafa doğru giden eksen, elektronlara kazandırılan enerjiyi görebiliyoruz. Işık yalnızca soyut/farklı miktarlarda ("quanta") enerji elde ediyor ya da onu kaybediyor. Bu ışığın durumunda, bu miktar da bir foton. Sağ taraftaki bu enerji eksen, elektronların fotonlardan aldığı tekil paketler. Diğer bir ifadeyle, parçacık biçimli davranış.

Söz konusu deneyde yer almayan, İspanya'daki Foton Bilimleri Enstitüsü'nden Fizikçi Frank Koppens, bunu "harika bir çalışma" olarak nitelendiriyor ve şöyle devam

ediyor, "Bunun dalga-parçacık dualitesini gösterdiğine aslında karşı çıkabilirsiniz."

Aslında, her obje -insan vücudu da- dalga biçimli özelliklere sahip. Fizik bilimi açısından, bizler bir anlamda çok çok küçük dalga boylarından oluşan büyük bir parçacığız. Ama bir parçacık küçüldükçe, onun dalga boyu büyüyor. Atom altı ölçekte ise, dalga boyları parçacığın kendisiyle aynı boyutlarda. Bu evrenin en temel özelliklerinden biri ve dualitenin de kaynaklandığı yer.

Bu olup bitenler size fazla tuhaf geliyorsa, yalnız değilsiniz. Fizikçiler dalga-biçimli dualitenin doğru olduğunu kabul ediyorlar, ama bu ondan hoşlandıkları anlamına gelmiyor. Hadisenin, meydana geldiği andaki bir fotoğrafına sahip olmak yalnızca onu biraz daha anlaşılır kılıyor. Carbone, şöyle söylüyor: "Teorinin çalıştığından ve böyle de olması gerektiğinden emin olsanız da, yine de deneysel bir kanıtla sahip olmamak -en azından benim için- rahatsız edici. Elbette bir şeyin tuhaf olması, onu yanlış kılıyor."

Kaynak: banpurloryon.com

Görsel: Wired UK

Not: Marcus Woo'nun Wired'da yayınlanan makalesinden çevrilmiştir.

Gümrük Yönetmeliği'nde önemli değişiklik

Gümrük işlemlerinde ithalata konu ürünler gümrük laboratuvarları dışındaki akredite laboratuvarlarda da tahlil edilebilecek

Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın "Gümrük Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği" Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, laboratuvar tahlillerinin gümrük laboratuvarında yapılması esas olmakla birlikte gümrük laboratuvarları dışındaki akredite laboratuvarlarda da tahlil yaptırılabilir.

Tahlinin yaptırılacağı akredite laboratuvarın tespitinde eşyanın özelliklerine göre istenilen tahlili yapabilecek sırasıyla en yakın üniversite, ilgili bilimsel kuruluş, uzman ve uygulayıcı kurum laboratuvarları, özel laboratuvarlar dikkate alınacak.

Akredite laboratuvarlarca düzenlenecek tahlil raporları doğrudan gümrük beyannamesinin tescil edildiği gümrük müdür-

lüğüne gönderilecek. Muayene ile görevli memur tarafından eşyanın tarife tespitinin yapılamaması durumunda, tahlil sonuçları tarife tespiti amacıyla en yakın gümrük laboratuvarına yollanacak. Tahlil masrafları yükümlü tarafından karşılanacak.

Tahlinin gönderildiği gümrük laboratuvarında yapılamaması halinde bu tahlil, masraflarının yükümlülerce karşılanması şartıyla gümrük müdürlüklerince uygun görülen akredite laboratuvarlarda yaptırılabilir.

Numunenin gümrük laboratuvarlarına gönderilmesinin tehlikeli, külfetli veya özellik arz ettiği belirlenen durumlarda ithalatın gerçekleştirildiği gümrük idarelerinde analiz cihazı bulundurulmasına veya yükümlüsünce yerinde tahlil için gerekli laboratuvar ola-

naklarının sağlanması halinde, laboratuvar tahlilinin buralarda yaptırılmasına ve söz konusu tahlilleri yapmak üzere kimyager görevlendirilmesine ilişkin usul ve esaslar Bakanlıkça belirlenecek.

Bakanlık ilgili fıkra hükmüne göre gümrük laboratuvarında tahlile tabi tutulan eşyayı, akredite dış laboratuvarlarda tekrar tahlil yaptırma yetkisine haiz olacak. Gümrük laboratuvarının analiz sonuçları ile akredite dış laboratuvara yaptırılan analiz sonuçlarının uyuşmaması halinde, tahlil masrafları yükümlüsünce ödenmek şartıyla eşyanın tahlili başka bir akredite laboratuvarında tekrar yaptırılabilir.

▼ Ahmet Biricik: Sektörün sorunlarını dernekleşerek çözebiliriz

Biltek Sanayi ve Ticaret AŞ Genel Müdürü Ahmet Biricik'le laboratuvar sektörünün sorunlarını ve çözüm yollarını konuştuk. En kısa zamanda, dernekleşerek sektör sorunlarıyla daha kolay baş edebileceklerine değinen Biricik, dernek çatısı altında sektör firmalarının bir araya gelmesiyle kurulacak örgütlü güçle ortak hareket ederek sorunların üstesinden gelebileceklerini söyledi.



Biltek Sanayi ve Ticaret AŞ Genel Müdürü
Ahmet Biricik

Sizi kısaca tanıyabilir miyiz?

1952 doğumluyum. Ticari bilimler mezunuyum ve işletme master'ı yaptım. 1975'ten başlayarak 1990'lı yıllar da dahil olmak üzere çeşitli firmalarda müdürlük ve genel müdürlük görevlerinde bulundum. Değişik sektörlerde fabrika ayağında dahil görev alıp o firmalara ortak olarak çalıştım. 1995'ten bu yana Biltek olarak iş hayatına devam ediyorum. Kimya ve kuyumculuk sektöründe de firmalarım var.

Firmanızın kuruluş öyküsünden bahseder misiniz?

Biltek firması 1980'li yıllarda kuyumcu terazileri satmak üzere kuruldu. O yıllarda kuyumculuk sektöründe mekanik terazilerden dijital terazilere geçiş süreci vardı. O zaman "PRECISA" diye bir markayı İsviçre'den Türkiye'ye getirdik. Kapalı Çarşı'da bir yer tuttuk ve o dükkanımızla önce kuyumculuk sektöründe (yaklaşık 10-12 sene kadar) bu cihazları satarak devam ettik. 1994'ten sonra kuyumculuk sektöründen yavaş yavaş laboratuvar sektörüne geçmeye başladık. Sonra terazinin yanına başka laboratuvar cihazları eklemeye karar verdik. pH metre markası olan "Hanna"nın distribütörlüğünü aldık. Aynı zamanda hem laboratuvar hem de sağlık sektörüne hitap eden "Ebro"yu portföyümüze kattık, durmadık yine bir Alman markası olan "Kern" terazi markasını diğer ürünler arasına kattık. Bu dört önemli markayla çalışmalarımıza devam ettik ve bugünlere geldik.

PRECISA'yla kuyumculuk sektöründe en çok satış yapan firma olarak liderliği ele aldık. 1994'ten sonra laboratuvar sektöründe de beş altı yıllık çalışmalarımız sonunda lider firma olduk. Şu anda PRECISA Türkiye'deki diğer firmaların eşdeğer ürünlerinden daha çok satıyor. Kern'de ise fiyatı biraz daha düşük tutarak alt segment bir marka olarak piyasada çok önemli yer aldık. Her iki markanın satışıyla terazi sektöründe önemli bir güç haline geldik.

Biltek olarak terazi sektörünü elinde tutan bir firmayız ve emin adımlarla yolumuza devam ediyoruz. Yine sektörle ilgili birkaç yıl önce

"Spektrometreleri" geçen yıl ise "OHAUS" markalarını portföyümüze kattık.

Biz ithalatçı distribütör bir firmayız, iç piyasadan hiçbir şekilde mal alımı yapmayız. Bu bahsettiğim markalardan yüklü miktarda ürün getiriyoruz ve Türkiye'de yaklaşık yüz kadar satıcı firmaya satış yapıyoruz. Onlar da kullanıcılara satıyor. Bizim sistemimiz satıcı firmalar üzerinden mal satmak. Yani direkt satış yerine bayi kanalıyla satış yapıyoruz.

Laboratuvar sektörüyle ilgili şikayet ve önerileriniz nelerdir?

Yirmi yıldır laboratuvar sektöründe ithalatçı distribütör olarak çalışıyoruz. Türkiye'de laboratuvar sektöründeki firmalarla yakın ilişkilerimiz var. Gördüğüm kadarıyla sektörde bir dağınıklık mevcut. Hatta bu dağınıklık giderek artıyor. Sektörün yaşadığı problemler arasında; müşteri, personel, devlet, bize mal satan yabancı firmalar vb. var.

Sektörle ilgili problemler, şikayetler dile getiriliyor ama şimdiye kadar bunların konuşulup tartışıldığı bir ortam da görmedim, bir kuvvet haline gelmiş değiliz. Bunu dile getiren arkadaşlarımızla yaklaşık bir yıldır temas halindeyiz. İşte bu sorunları ve çözüm önerilerini bir dernek çatısı altında toplayarak, tek bir ağızdan ve güçlü bir sesle dile getirmek için uğraşıyoruz.

Dernekle neyi amaçlıyorsunuz? Derneğin sektöre ne gibi katkıları olacak?

Sektördeki satıcı firma sayısında sürekli bir artış var. Sektör büyümüyor aslında, işin özü satıcı firma sayısı artıyor. Bu da haksız bir rekabete kadar gidiyor. Firmalarda birkaç ay görev yapan arkadaşlar ayrılıp kendilerine yeni firma kuruyorlar. Bu kurdukları firmayla aynı piyasaya giriyorlar, dolayısıyla pasta aynı pasta, ama paylaşanın sayısı artıyor. Bu durumdan ithalatçı firmalar da rahatsız. İthalatçı firma da belirli şirketlerle ve belirli kalite standartlarında çalışmak ister. Çünkü "satıcım bilinçli olsun" isterler. Firmalar çoğalınca bir sürü yeni firmayla uğraşmak zorunda kalıyorsunuz.



Ahmet Biricik, LABMEDYA Genel Yayın Yönetmeni
Süleyman Güler'in sorularını yanıtladı.

“Sektörle ilgili problemler, şikayetler dile getiriliyor ama şimdiye kadar bunların konuşulup tartışıldığı bir ortam da görmedim, bir kuvvet haline gelmiş değiliz. Bunu dile getiren arkadaşlarımızla yaklaşık bir yıldır temas halindeyiz. İşte bu sorunları ve çözüm önerilerini bir dernek çatısı altında toplayarak, tek bir ağızdan ve güçlü bir sesle dile getirmek için uğraşıyoruz.”

Ticaret serbesttir ama henüz tecrübe sahibi olmamış, sermaye birikimine sahip olmamış, eğitimini ve altyapısını tamamlamamış, firmalar piyasaya çıkıyor ve piyasaya mal satmaya çalışıyor. Alıcı firmalar, daha önce çalıştığı şirketlere bir malın kaçta alınıp kaçta satıldığını biliyorlar. Daha ucuz ve daha uygun şartlarla malları vermeye çalışıyorlar. Satın almacılar genellikle altyapısını düşünmeden sadece fiyata bakarak bu alımları gerçekleştiriyorlar. Alıcı firma düşük fiyata mal alıyor ama sonra malı ilgili bir sorun olunca altyapı eksikliğinden ötürü sıkıntı yaşıyor. Çünkü satıcı firma tarafından garanti süresi, tamir, bakım gibi satış sonrası hizmetler yerine getirilemiyor. Biz diyoruz ki bir dernek kurarsak ve bu tip durumlar karşısında yaptırımlar koyabilirsek (tabi bu yaptırımlar yasal yaptırımlar olmayacak) hiç olmazsa bu tür sıkıntıların önüne geçebiliriz. Bir tüzük hazırlayıp, sektörden derneğimize kaydolan üyelerin yazılı kurallarla yaptırımları olan ve belli bir standardı yakalayarak; eğitim, belirlenen mesleki süreyi tamamlamış olması, altyapı, bilgi vb. ile bir sistematik içerisinde yeni firmalar kurulabilsin istiyoruz. Böylece hem distribütörler hem kullanıcılar bu aradaki firmaların hizmetini kaliteli alabilsin. Buradaki önemli bir problem de, sayıları hızla artan bu firmaları maddi olarak takip edemiyorsunuz. Bugün malı benden alıyor. Borcu artınca yok oluyor, bu sefer malı rakip firmadan almaya başlıyor. Sonuçta bu şekilde birçok firmaya bir rakam yüklemeye başlıyor. Şimdi bu gibi olumsuz durumları sektörde birbirimize sorduğumuzda sağlıklı cevaplar alamıyoruz; ama bir dernek kurarsak bu kişileri takip edebilir, iş yapılabilirliğini sorgulayabilir ya da hangi noktaya kadar işyapılabileceğimizi baştan bilip ona göre ticaretimizi yaparız. Birçok fuara katılıyoruz ancak bu fuarlardan tam anlamıyla faydalanamıyoruz. Her firma ayrı ayrı gidiyor, fuarcıların dediklerini yapmak zorunda kalıyoruz. Dernek çatısı altında birçok firma tek bir vücut olarak gittiği zaman fuar şartlarını lehimize çevirmek gibi avantajlar sağlayabiliriz. Benzer bir durumu ithalatta da yaşıyoruz. Yurtdışında yapılan ticarete ne yabancı firmalar ne de bizdeki Türk firmaları yeterli araştırma yapmadan mal alıp mal satıyor. Bu noktada dernek

aracılık yapabilir. Örneğin bize “Benim ürünümü satar mısın?” diye yurtdışından firma geliyor. Biz araştırma yaptığımızda firmanın ne altyapısının ne de tecrübesinin yeterli olduğunu görüyoruz. Gitmiş bir başka firmadan mal almış, üzerine kendi logosunu basmış, benim karşıma sanki fabrikası varmış gibi çıkıyor. Ben o firmadan mal alsam bir daha o firmayı bulamayacağım. İşte bunu her firma araştırmıyor. Ama bu araştırmalar, kurulacak bir dernek kanalıyla yapılabilir. Ama her şeyin başında bu derneğin çalışabilir bir altyapısının olması lazım. Bu olmadığı takdirde dernek kurmanın bir anlamı yok, hatta dernek bu şartlar sağlanmasa yük bile olur.

Dernekle ilgili çalışmalarınız ne durumda?

Biltek'in sponsorluğunda 2014'ün Ekim ayında dernekleşmeyi konuşmak için bir toplantı yaptık. O toplantıda dernek fikrimizi dile getirdik, arkadaşlarla fikir alışverişinde bulunduk. Yapıcı eleştiriler aldık. Sonra İstanbul'da birkaç firma ile görüştük. Ufak bir tur da yaptım; Bursa, İzmit, İstanbul... Oradaki firma sahipleri arkadaşlara derneği ve amaçlarımızı anlatmaya çalıştım, sektörün nabzını yokladım. Derneğe genelde olumlu bakılıyor. Derneğin tüzüğü hazır hale geldi. Şimdiki gelinen aşamadaysa önümüzdeki günlerde tüzüğü tartışmak üzere İstanbul'da bir toplantı yapacağız. Yapacağımız toplantıda derneğin adı ve içeriğine karar verilecek. Bizim hazırladığımız tüzüğü sunacağız arkadaşlara, tekrar tekrar konuşacağız tartışacağız ve “evet kuralım” diye bir karar çıkarsa ki çıkacağını tahmin ediyorum, işte o zaman derneğimizi bir an önce kuralım istiyorum.

“Kuracağımız dernek, sektörle ilgili tüm sorunlarla uğraşacak ve sorunlara çözüm yolları arayacak. Özellikle firma sahipleri derneğin çatısı altında bir araya gelerek fikir alışverişinde bulunacak, böylece daha sağlıklı ve birlikte adım atmanın gücüyle kararlar alınacak.”

Biyoteknolojik ürünler, hastalıkların tedavisini kökten değiştirecek



İlaç Bilincini Geliştirme ve Akılcı İlaç Derneği tarafından düzenlenen "Biyoteknolojik Ürünler ve Biyobenzerler Sempozyumu"nda konuşan Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği (AİFD) Genel Sekreteri ve Yürütme Kurulu Başkanı Osman Kara, ilaçta inovasyonun önemini altını çizerek, 2050'li yıllara doğru sağlık alanında önümüzde yeni riskler bulunduğunu ifade etti. Hızla yaşlanan nüfus, kronik hastalıklarda artış ve yeni hastalıkların ortaya çıkması gibi nedenlerle yeni tedavi ve ilaçlara ihtiyaç duyulacağını söyleyen Kara, biyoteknolojik tıbbi ürünlerin, yaşamı tehdit edici hastalıkların tedavisini kökten değiştirdiğini belirtti. Kara konuşmasında ayrıca; yaşlanan nüfusun artan sağlık ihtiyaçlarına etkin çözümler üretebilme kapasitesine haiz olduğunu belirterek, biyoteknolojik yöntemlerin klinik ve epidemiyolojik açıdan pek çok ciddi hastalık için yeni tedavilerin geliştirilmesini mümkün hale getirdiğini belirtti.

İlaç Bilincini Geliştirme ve Akılcı İlaç Derneği tarafından düzenlenen "Biyoteknolojik Ürünler ve Biyobenzerler Sempozyumu" Antalya'da gerçekleştirildi. Akademik dünyanın yanı sıra, özel sektör, kamu kurum ve kuruluşları ile Dünya Sağlık Örgütü (WHO) gibi ulusal ve uluslararası kuruluşların ilgisi ve geniş katılımı ile düzenlenen üç günlük sempozyumda, Sağlık Bakanlığı ve SGK'nın yanı sıra Araştırmacı İlaç Firmaları Derneği (AİFD) gibi sektörel iş dünyası kuruluşları ve dernekler de temsil edildi.

Sempozyumda gerçekleştirilen bilimsel sunumların yanı sıra biyoteknolojik ilaç ve biyobenzerler ile ilgili olarak mevcut durum ve hedefler konusunda katılımcı tüm kuruluşların temsilcileri çeşitli açılardan görüşlerini sundu. Bu kapsamda katılımcılara bir sunum yapan AİFD Genel Sekreteri ve Yürütme Kurulu Başkanı Osman Kara, AİFD olarak, biyobenzerlerin uluslararası standartlarla uyumluluğunun değerlendirilmesi ve ruhsatlandırılması için gereken ruhsat yapısı, bilimsel standartlar ve idari süreçlerin oluşturulmasına olanak sağlayan mevzuat ve düzenlemeleri desteklediklerini ve bu süreçte, ürün bazlı değerlendirme yapılacağı için, moleküle özgü kılavuzların da yayımlanması gerektiği kanaatinde olduklarını belirtti.

"Sağlıkta başarının da, hedefin de sonu yok." diyen Kara, sunumunda "Nasıl ki bizler yaşadığımız topluma adapte olabiliyoruz, hastalıklar da o topluma adapte olabiliyor. Bu nedenle sağlıkta ve ilaçta sürdürülebilirlik, yenilikçilik, yani inovasyon, başka hiçbir alanda olmadığı kadar önemli." ifadelerini kullandı.

Konuşmasında daha iyi işleyen, daha verimli, insan ve değer odaklı sağlık ve ilaç eko-sistemini tesis etmek adına ortak akıl oluşturmaya çalışmanın önemine vurgu yapan Osman Kara, böylece, geçtiğimiz 10 yılda sağlık alanında elde edilen başarı ve kazanımları pekiştirerek, bayrağı daha yükseklere taşımanın mümkün olacağını belirtti. Bu doğrultuda "Sektörümüzün tüm paydaşlarının, endüstrimizin değer zincirinde yer alan her bir aktörün; hastadan doktora, eczacıdan ilaç üreticisine, kamu kesiminden sivil topluma ve üniversiteye; her bir paydaşın sesine, görüşüne, fikrine ihtiyacımız var." diyen Kara, ilaç endüstrisinin sürdürülebilir, dengeli ve hızlı kalkınma için model oluşturacak ender ve stratejik sektörlerden biri olduğunu ifade ederek İrlanda ve Güney Kore örneklerini verdi.

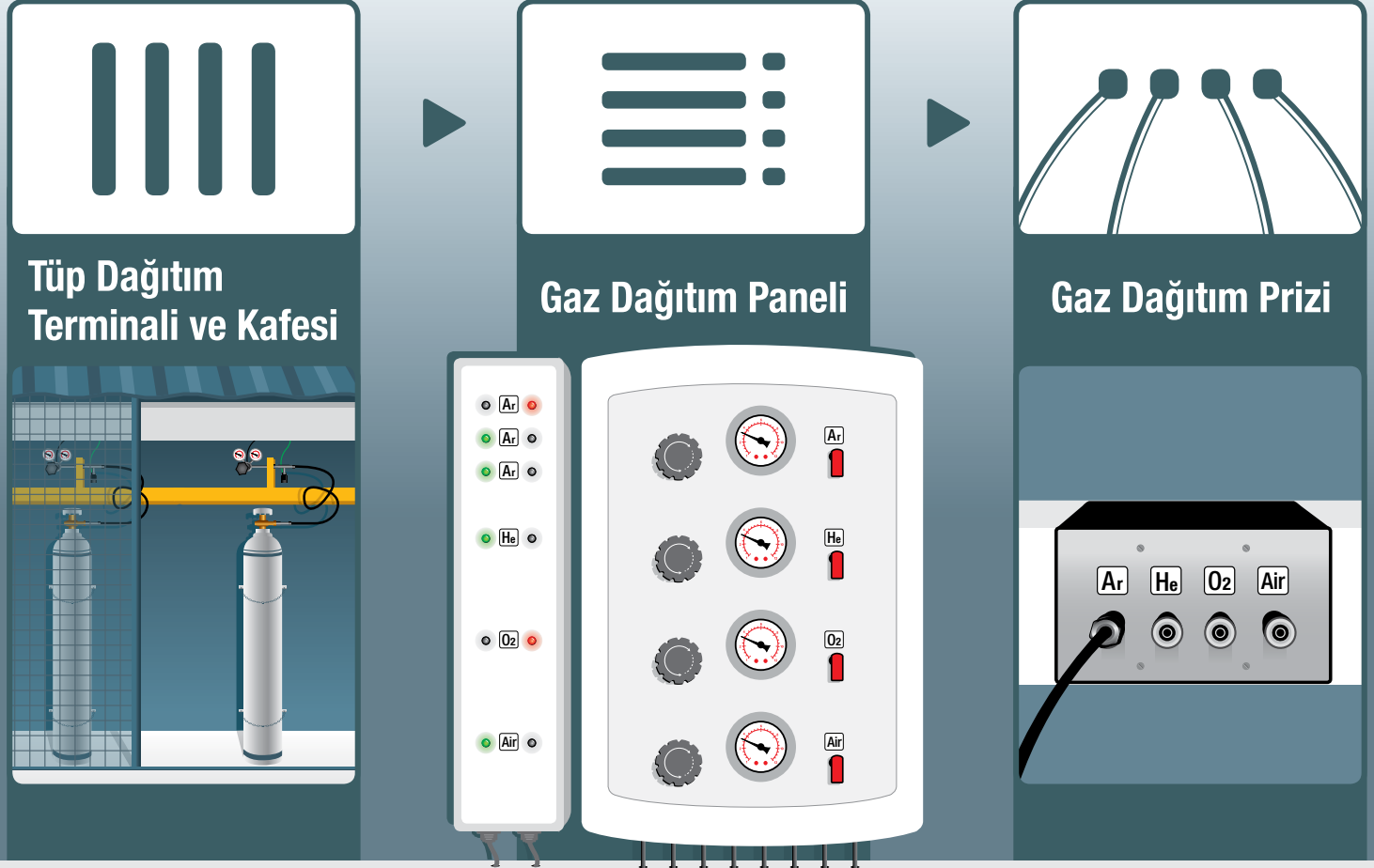
Süreklilik arz eden AR-GE faaliyetlerine, yüksek teknoloji ve katma değerli üretime, sürekli inovasyona ve kaliteli insan kaynağına dayalı yenilikçi ilaç sektörünün, ekonominin diğer sektörlerini de peşinden sürüklediğini belirten Kara, yenilikçi ilaç sektörünün dünyada toplam AR-GE yatırımları açısından 1. sırada yer aldığını ve sektörün her yıl cirosunun ortalama %15'ini AR-GE yatırımlarına ayırmakta olduğunu ifade etti.

Sektörün 2013 yılından bu yana alanda tüm dünyada yaklaşık 135 milyar dolar yatırım yaptığının tahmin edildiğini belirten Osman Kara, 2011 yılında ABD'de sağlık AR-GE'sine yapılan her 1 milyar dolarlık kamu yatırımının, GSYH'yi 6 milyar dolar arttırdığını, endüstrinin iktisadi anlamda olumlu etkilerinin savunma ve uzay sanayilerinin de üstünde olduğunu ifade etti. "Endüstri tek bir molekülü keşfedebilmek için yıllarca süren araştırma ve geliştirme süreçlerini; yüksek teknoloji yatırımın, tıbbın, klinik araştırmanın, moleküler biyolojinin, nano teknolojinin, biyofarmasötikğin, kısacası biliminin en iyi, en ileri imkânlarını yine insanlığa sunmaya devam edebilir mi?" sorusunu yönelten Kara "Bu nedenle; hayat kurtaran, hastalıkları kontrol altında tutan, daha uzun, daha aktif ve daha kaliteli bir yaşamı, sevdiğimizle birlikte sürmemize katkıda bulunan; yenilikçi ilaç sanayinde eko – sistemi öngörülebilir ve sürdürülebilir kılmak, güçlü tutmak durumundayız." dedi. Konuşmasında biyolojik tıbbi ürünlerin, yaşamı tehdit edici ve zayıf düşürücü bazı hastalıklara yakalanmış hastaların tedavisini kökten değiştirdiğini belirten Kara, "Biyoteknolojik yöntemler, klinik ve epidemiyolojik açıdan pek çok ciddi hastalık için yeni tedavilerin geliştirilmesini mümkün hale getirdi ve yaşlanan nüfusun artan sağlık ihtiyaçlarına etkin çözümler üretilme kapasitesine haiz duruma geldi. Diğer yandan, biyobenzerler, referans ürünleri ile aynı olmadığı ve jenerik bir ilaç olarak düşünülmemeyeceği için; bu ürünler için ayrı ve tanımlanmış bir ruhsatlandırma süreci gerekli olduğunu düşünüyoruz. Ayrıca, biyobenzer ürünlerin tüm klinik verileri EMA, FDA ve DSÖ'nün mevzuatları, yaklaşımları ve biyobenzer ürünün bu otoriteler tarafından onaylanarak ülkelerde piyasada olup olmadığı dikkate alınarak değerlendirilmesinin sağlıklı olacağını düşünüyoruz." şeklinde konuştu.

Türkiye'nin şeffaf, öngörülebilir, tüm paydaşlar için sürdürülebilir nitelikte bir fiyat mekanizması, geri ödeme sistemi ve doğru bütçeleme ile ilaç üretiminde rekabet ettiği diğer ülkelerin önüne geçebileceğini ve bölgesinin yönetim, üretim inovasyon ve hatta AR-GE merkezi haline gelebileceğini vurgulayan AİFD Genel Sekreteri ve Yürütme Kurulu Başkanı Osman Kara, "Bunu başarabilmek için kamu kesimiyle, özel sektörüyle, üniversitesiyle el ele verelim, insan ve değer odaklı sağlık politikalarında, tüm paydaşların daha fazla değer üretip, hep birlikte kazanabilecekleri bir "kazan kazan" zeminini oluşturabilelim. Bunu yapabilelim ki, bahsettiğim potansiyeli, dinamiğe çevirelim ve 2023 yılına doğru, Türkiye'mizi bölgenin "Sağlık Merkezi" haline getirelim. İlacıyla, AR-GE'siyle, inovasyonu, sağlık turizmiyle, klinik araştırmasıyla 2023'te Türkiye yakın coğrafyasındaki 1,5 milyar insanın sağlık hizmet sağlayıcısı olsun, bölgenin merkez ülkesi olsun." dedi.

Kaynak: medikalakademi.com.tr

3 ADIMDA ÇÖZÜM SİSTEMİDİR



Bazı Referanslarımız

Adana Hıfzıssıhha Enstitüsü
Anadolu Plazma Tekno. Enerji Danış. Araş. ve Geliş. Merkezi
Ankara Meslek Hastalıkları Hastanesi Toksikoloji Laboratuvarı
Ankara Zirai Mücadele Merkez Araştırma Enstitüsü
Aselsan - Üd- Mikrodalga Hibrit Modül Üretim Müdürlüğü
ASKİ Merkez Laboratuvarı
AVİS İlaç Sanayi ve Ticaret A.Ş.
Diski Kimya Laboratuvarı Diyarbakır
G.Ü. Nano Tıp Laboratuvarı
GATA Biyokimya Laboratuvarı
Giresun Gıda Kontrol Laboratuvar Müdürlüğü
Hacettepe Üniversitesi Gıda Mühendisliği
Konya Gıda Kontrol Laboratuvar Müdürlüğü
LÖSEV Gıda Kontrol Laboratuvarı
Toprak İlaç A.Ş. Adapazarı
TSE Denizli Bölge Müdürlüğü Laboratuvarı
Vestel Savunma Sanayi A.Ş. Arge Laboratuvarı



Varlık Mah. Yüreklî Sokak Deniz Apt.
No: 11/1 Yenimahalle / ANKARA

Telefon : (0312) 215 38 59
Faks : (0312) 215 38 60

Web : www.quattrogas.com
E-Posta : info@quattrogas.com

www.quattrogas.com



NACE kodları laboratuvar ürünleri satan firmaları da kapsamalı

Avrupa Topluluğunda Ekonomik Faaliyetlerin İstatistik Sınıflaması (NACE); Avrupa'da ekonomik faaliyetlerle ilgili istatistiklerin üretilmesi ve yayılması amacıyla yönelik bir başvuru kaynağı. NACE kodlamasında faaliyet konularına göre işyerlerine/işletmelere altı haneli bir kod verilmekte.

Kıvanç Gökbörü



Ülkemizde faaliyet alanlarına göre verilen NACE kodları laboratuvar ürünleri satan firmaları kapsamamaktadır. Ekonomik faaliyetlerin istatistiklerinin tutulması amacıyla oluşturulan NACE kodları, doğru meslek gruplarını işaret etmez ise yanlış verilerin ortaya çıkmasına neden olabilir. Bugün ülkemizde, laboratuvar ürünlerinin imalat ve satışını yapan firmalar ya tıbbi malzemenin toptan satışına veya tonajlı kimyasal (parafin, metanol, anilin ve türevleri vb.) ürünlerin alışverişini yaparak kimyasal madde satan yerlerin NACE kodları ile tanımlanmaktadır. Bu durum temelde iki sorunu beraberinde getirir. Birincisi, oluşturulacak istatistiklere yanlış veriler girilmesiyle doğabilecek hatalar, ikincisi ise mevcut NACE kodlarına yapılacak olan yasal düzenlemelerin olumsuz etkisi... Son durumu biraz açmak gerekirse, laboratuvar malzemesi satan fakat hiç hastane, tıbbi kurum ve kuruluşlarla ilgili olmayan bir firmayı

toptan tıbbi malzeme satışıyla ilişkilendirmek yanlış olur. Ayrıca yeni çıkan yasalar ile bu tür firmaların müdürlerinin ve çalışan personelin, sorumlu müdürlerin ve tıbbi ürün/ cihaz satabilir yeterlilikte olması için kursa ve sınava tabii tutulmalarını sayabiliriz.

Laboratuvar denilince tıbbi laboratuvarlar anlaşılmaktadır; ilaç, çevre biyoteknoloji, nanoteknoloji, kimya, biyoloji, malzeme bilimi, biyokimya, gıda, toprak, yaprak, su her birinin alt dalları da olmak üzere tıp dışında yüzlerce laboratuvar ve bu laboratuvarlarda on binlerce analiz yapılmaktadır. Bu laboratuvarların konularına ve yapılacak analizlere uygun tasarlanması başlı başına bir konudur. Tasarıma uygun kurulması, daha sonraki süreçte mevcut analizlere ve ileride yapılması öngörülen analizlere göre altyapının belirlenmesi gerekli alet, ekipman, kimyasal ve sarf malzemelerin alınması laboratuvarın ve analizlerin akreditasyon analizlerin cihazların ürünlerin validasyonu

personelin eğitimi, cihazların bakımı servisi kurulumu aplikasyonu her biri birer ayrı çalışma konusudur. Araştırma geliştirmenin, aklın, bilimin bu kadar önemli ve öne çıktığı bir alanı sadece kimyasallar ve tıbbi malzemelerin satışı adı altında iki farklı meslek grubu içinde değerlendirmemek gerekir.

Laboratuvar ürünlerinin toptan satışı başlı başına bir alan bir meslek grubudur. Kendi içerisinde bile kromatografispektrokopi, life science (canlı bilim), diagnostik ürünler, analitik cihazlar, laboratuvar sarf malzemeleri, kimyasal malzeler vb. onlarca alt kola ayrılmış, sadece bu kollardan birini veya bir ikisini satan firmalar mevcuttur.

Sadece NACE kodları değil Ticaret Odalarında buna paralel yeni meslek grubunun da oluşturulması gerekmektedir. Böylece sektörün sorunları medikal sektörün sorunlarından ayrılacak, atıl durumda kalmayacak, çözümsüz halden kurtulacaktır.

LabMedya Sektörün olduğu her yerde...

2015'te Labmedya fuardan fuara koşacak. Okurlarıyla her platformda buluşan Labmedya, 6-8 Şubat'ta katıldığı Kozmetik Kongresi'nin ardından yurtiçi ve yurtdışında da fuarlarda yerini alacak. Labmedya'nın fuar takvimi şöyle:

 <p>Antalya 20-21-22 Mart 2015</p>	 <p>İstanbul 16-18 Nisan 2015</p>	 <p>İstanbul İlaç Fuarı 3-5 Haziran 2015</p>	 <p>İstanbul Su ve Atıksu Arıtma Teknolojileri fuarı 3-5 Eylül 2015</p>	 <p>Biotechnica Almanya 6-8 Ekim 2015</p>	 <p>İstanbul 15-17 Ekim 2015</p>
 <p>İstanbul 26-29 Mart 2015</p>	 <p>İstanbul 13-15 Mayıs 2015</p>	 <p>Almanya 15-19 Haziran 2015</p>	 <p>İstanbul 9-10 Eylül 2015</p>	 <p>Labvolution Almanya 6-8 Ekim 2015</p>	 <p>Ankara Sağlık fuarı ve Konferansı 2-4 Aralık 2015</p>

Eski Eser Restorasyon ve Konservasyon Laboratuvarı Açılacak

Edirne'de eski eser restorasyon ve konservasyon laboratuvarı açılacağı bildirildi.



Edirne Valiliği'nden yapılan yazılı açıklamada, Edirne Kültür Müdürlüğü bünyesinde bu ay içerisinde açılması planlanan laboratuvarın Trakya'da bir ilk olduğu belirtildi.

Laboratuvarda ahşap eser bakım ve uygulamalı eğitim çalışması, metal eser bakımı, toprak ve cam eser uygulamalı eğitim çalışması, mimari ve taş eserler eğitim çalışması ile mezar taşları bakımlarının yapılacağı aktarılan açıklamada, şu bilgilere yer verildi:

"Trakya Kalkınma Ajansı destekli Edirne Müzesi Restorasyon ve Konservasyon Laboratuvarı 282 bin lira bütçeyle çalışmalara başlayacak. Laboratuvarda zamanla eskiyen ve yıpranan tarihi eserlerin restorasyonu, temizliği ve bakımı yapılacak. İl Özel İdaresi tarafından da maddi destek sağlanan proje kapsamında, 7 ay süreyle bir laboratuvar personeli istihdam edilmiş, Kültür ve Turizm

Bakanlığı'nca sözleşmeli olarak atanan 2 restoratörle birlikte kullanılacak ekipman ile sarf malzeme temini gerçekleştirildi."

Tarihi eserlerin bakımları yapıldı

Personele çalışmalara ilişkin eğitim verildiği belirtilen açıklamada, "Müzedeki eserlerin dışında, Selimiye Camisi Kündekari kapıları, Selanik Atatürk Evi'nden gelen dolaplar, altın varak ayna, rahleler, Edirnekari dolaplar, tavan göbekleri ve sandıkları olmak üzere toplam 60 ahşap, Edirne genelinde mevcut hazirelere ait toplam 70 adet Osmanlı dönemi mezar taşının konservasyon ve restorasyonu yapıldı. Bin 600 adet sikke, 25 adet lüle temizliği ile birçok metal, cam ve seramik eserin temizlik, restorasyon ve konservasyonları gerçekleştirildi." denildi. Müze teşhirinde mevcut eserlerin periyodik bakımları yapıldığı da kaydedildi.



SAÜ'de Siber Güvenlik Laboratuvarı Kuruldu

Sakarya Üniversitesi, teknoloji alanında yaptığı yatırımlara Siber Güvenlik Laboratuvarı ile devam ediyor.

SAÜ Bilgisayar ve Bilişim Bilimleri Fakültesi bünyesinde oluşturulan ve çalışmalarına geçtiğimiz yıl başlanan Siber Güvenlik Araştırma ve Uygulama Laboratuvarı'nın kuruluşu tamamlandı. Üniversitenin siber güvenlik faaliyetleri ile laboratuvar hakkında bilgi veren Laboratuvar Koordinatörü Bilgisayar ve Bilişim Bilimleri Fakültesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. İbrahim Özçelik, laboratuvarın 20 Haziran 2013'te Bakanlar Kurulu kararı ile Resmi Gazete'de yayımlanan "Ulusal Siber Güvenlik Stratejisi ve 2013-2014 Eylem Planı" çerçevesinde kurulduğunu aktardı. 7 ana başlık altındaki 29 eylem maddeli planın, toplam 31 kurum, kuruluş ve organizasyon tarafından kendi sorumluluk ve ilgi alanları doğrultusunda hayata geçirilmesinin istendiğini belirten Doç. Dr. Özçelik, YÖK ve üniversitelerin 7 eylem maddesinde sorumluluğu ve ilgisi bulunduğunu, Sakarya Üniversitesi'nin de bu

nedenle bir çalışma başlattığını söyledi. Bu kapsamda üniversite bünyesinde Bilgisayar ve Bilişim Mühendisliği EABD programı altında "Siber Güvenlik" yüksek lisans programı açıldığını ifade eden Özçelik, öğretim üyeleri tarafından Siber Güvenlik Araştırma Grubu ve Siber Güvenlik Öğrenci Topluluğu'nun kurulduğunu aktardı. Özçelik, bu çalışmalara ek olarak da üniversite BAP Koordinatörlüğü tarafından güdümlü proje kapsamında desteklenen söz konusu laboratuvarın kurularak uygulama geliştirmeye hazır hale getirildiğini kaydetti.

Laboratuvarın, blade tabanlı sunucu mimarisi ve sanallaştırma teknolojisi üzerine kurulduğunu ve ölçeklenebilir bir sistem altyapısı oluşturulduğunu anlatan Özçelik, şöyle devam etti: "Laboratuvar bu altyapıyla birlikte Siber Güvenlik Yüksek Lisans programındaki derslerde, yüksek lisans ve doktora tezi çalışmalarında, bitirme

tezi çalışmalarında ve üniversite-sanayi işbirliği kapsamında yürütülecek projelerde kullanılacak. Laboratuvar ayrıca kurum ve kuruluşların ağ ve bilişim sistemlerinin modellenmesinde, sızma testlerinin yapılabilmesinde, siber güvenlikle alakalı düzenlenecek eğitimlerde ve sistem kurulumlarında açık kaynak kodlu ürünlerin kullanımı teşvik edilerek bu konuda önemli bir birikim oluşturulmasında kullanılabilir." dedi.

Doç. Dr. Özçelik, Sakarya Üniversitesi için önemli bir tematik alan olan siber güvenlik ile ilgili altyapı çalışmalarının tamamlandığını belirterek, bundan sonraki süreçte de siber güvenlik alanında akademik çalışmalar üretmeyi, üniversite-sanayi işbirliği çerçevesinde projeler geliştirmeyi ve yerli ürün ve çözümler geliştirmeyi hedeflediklerini sözlerine ekledi.

Kaynak: İHA



sartorius markasıyla çalışmak güven verici

Bilge Berk

Sarto Elektronik Terazi Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti.'nin kurucularından Bilge Berk sorularımızı yanıtladı. Sartorius Lab Tartım Sistemleri Türkiye Genel Distribütörü olarak hizmet verdiklerini belirten Berk şunları söyledi: "Sartorius kalitesini kanıtlamış, bir dünya markası. Arkanıza böyle bir markanın gücünü almak güven verici. Müşterilerimiz karşısında hep aynı marka ile Sartorius ürünleri ile varız, bu istikrarlı durum bize her zaman pozitif değer kattı."

Kendinizden bahsedebilir misiniz?

Hacettepe Üniversitesi Kimya Mühendisliği Bölümü mezunuyum. 23 yıllık iş yaşamım süresince Sartorius laboratuvar ve endüstriyel terazileri başta olmak üzere Sartorius firmasının ürünleri arasına zaman içinde eklenen laboratuvar ve endüstriyel ölçekli kalite kontrol, test, otomasyon cihaz ve sistemlerinin satışı, satış organizasyonu, satış ve bayi ekiplerinin yönetimi konularında çalıştım.

Firmanızın kuruluş öyküsünden bahsedebilir misiniz?

İş yaşamımın ilk beş yılında, o yıllarda Sartorius firmasının Türkiye Genel Distribütörlüğü'nü yürütmekte olan Sarto

AŞ firmasında ürün satış sorumlusu, satış müdürü ve bölge müdürü olarak görev yaptım. Ardından 1995 yılında, teraziler için kalibrasyon ve teknik servis hizmeti sağlamak üzere ortağım Ayhan Yüksel ile birlikte bir firma kurduk. Firmamızda yürütmekte olduğumuz servis hizmetlerinin yanı sıra Sartorius firmasının öncelikle ikinci distribütörü olarak, kısa bir süre sonra da Türkiye Genel Distribütörü olarak hizmet vermeye başladık. Halen, Sartorius ürünlerinin satışını ve satış sonrası hizmetlerini 2001 yılında kurmuş olduğumuz Sarto Elektronik Terazi Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. firmamızda sürdürmekteyiz.

Çalışma alanınızdan bahsedebilir misiniz?

Biz tüm sanayi işletmelerinde, üniversitelerde, resmi ve özel kurumlarda, araştırma laboratuvarlarında, enstitülerde, laboratuvar ve endüstriyel ölçekli tartım, ölçüm, test, kontrol ve otomasyon çözümleri ve ürünleri ile satış sonrası hizmetleri sağlamaktayız.

Sarto pazara nasıl bir yenilik kattı ve ne türde bir fayda sağladı?

Bizim en önemli farkımız, müşterilerimizin özellikle tartım ile ilgili ihtiyaçları için komple çözümler sunabilmemiz. Küçük kapasiteli bir laboratuvar terazisinden, dinamik tartım uygulamalarına, çok hassas bir mikro teraziden çok büyük kapasitelerdeki tartım, dolum, karışım ve dozajlama sistemlerine varana kadar her alanda, her proseste tartım ile ilgili ihtiyaçlara uygun, doğru ve yüksek kaliteli ürünler sunmakta ve hizmet sağlamaktayız. Tartım ile ilgili uzmanlığımızı, Sartorius ürün portföyüne yeni eklenen laboratuvar ve endüstriyel ölçekli diğer cihazlar ve sistemler ile de destekleyip, müşterilerimize üretim proseslerinde,



Sektörde özellikle son on yılda, özellikleri ve kalitesi ile ihtiyaca cevap vermeyen ancak uygun bütçesi ile tercih edilen pek çok laboratuvar ürünü ortaya çıktı. Bu da özellikle bizim Sartorius ürünlerimiz gibi ileri teknoloji ile üretilmiş ancak daha yüksek bütçeli cihazların sektörde gördüğü rağbeti etkiliyor.

projelerinde, araştırmalarında daha çok noktada destek vermeyi başardık.

Sarto'nun ürün portföyünden bahsedebilir misiniz?

Sarto, laboratuvar uygulamaları için Sartorius laboratuvar terazileri, mikro - analitik - hassas teraziler, komparatör teraziler, nem tayin cihazları, pipet ve pipet uçları, pipet kalibrasyon terazileri, kütle ve kütle setleri; endüstriyel uygulamalar için Sartorius endüstriyel teraziler, platform ve göstergeler, exproof teraziler, istatistiksel proses kontrol terazileri, metal dedektörler, kontrol terazileri, bant terazileri, X-ray cihazları, dozajlama sistemleri, otomatik/manuel karışım sistemleri, tank ve silo tartım sistemleri, load cell ve montaj kitleri, indikatör ve transmitterler sağlamaktadır. Ayrıca tüm ürün ve çözümlerimizi için satış sonrası destek ve kalibrasyon hizmeti sağlamaktayız.

Sadece Sartorius markası ile çalışmaktan mutlu musunuz?

Evet, çok mutluyuz. Başta Sartorius kalitesini kanıtlamış, bir dünya markası. Arkanıza böyle bir markanın gücünü almak güven verici. Müşterilerimiz karşısında biz uzun yıllar hep aynı marka ile Sartorius ürünleri ile varız, bu istikrarlı durum bize her zaman pozitif değer kattı. Sarto ekibi olarak tüm zamanımızı, emek ve çabamızı Sartorius ürün ve hizmetlerine konsantre olarak harcamaktayız, bu durum bizim profesyonelliğimizi artırırken müşterilerimizin bize olan güvenini de pekiştiriyor.

Sektörle ilgili öneri ve şikayetleriniz nelerdir?

Sektörle ilgili en büyük şikayetimiz sanırım ucuz ürün rekabeti. Sektörde özellikle son on yılda, özellikleri ve kalitesi ile ihtiyaca cevap vermeyen ancak uygun bütçesi ile tercih

edilen pek çok laboratuvar ürünü ortaya çıktı. Bu da özellikle bizim Sartorius ürünlerimiz gibi ileri teknoloji ile üretilmiş ancak daha yüksek bütçeli cihazların sektörde gördüğü rağbeti etkiliyor.

Sektörün daha da ilerleyebilmesi için düşüncelerinizi alabilir miyiz?

Sektörün trendi bence otomasyon yönünde, en üstün özellikli cihazları tek başına üretmek ve sektöre sunmak artık yeterli değil. Bu cihazları laboratuvar otomasyon sisteminin bir parçası olarak önerebilmek, müşterinin ihtiyacına uygun modüler çözümler ile farklı iletişim becerileri, yazılım destekleri, izlenebilirlik ve dokümantasyon çözümleri sunabilmek markaları bir adım öne geçiriyor. Sartorius son yıllarda yeni nesil teraziler ve diğer cihazlar ile yatırımını hep bu yönde yaparak, sektörde lider firmalardan biri olma özelliğini korumaktadır.



TÜRKİYE'NİN LABORATUVAR MARKETİ

30 Yıllık tecrübe

Satış ve satış sonrası destek

35.000 ürün çeşidi, 4.500 stok ürünü



- Genel Analiz Kimyasalları
- Kültür Besiyerleri
- Su Mikrobiyolojisi Ürünleri
- Hava Örneklemeye Sistemleri
- Hijyen Monitörleri
- Analitik Test Kitleri
- Yüksek Safılıkta Solventler
- Referans Maddeler (Sertifikalı Standart)
- Kromatografi Ürünleri
- NMR Detöro Bileşikleri
- Mikroskopi Boyaları ve Kitleri
- ASP, Yaşam Bilimleri ve Biyoteknolojiye yönelik Filtrasyon Malzemeleri



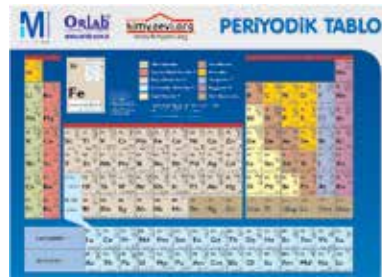
- Genel Laboratuvar Plastik Malzemeleri
- Plastik Laboratuvar Sarf Malzemeleri
- Genel Laboratuvar Cam Malzemeleri
- Klinik Laboratuvar Sarf Malzemeleri
- Laboratuvar Alet ve Cihazları
- Laboratuvar Güvenliği Malzemeleri
- Laboratuvar Hortumları



ÜCRETSİZ
İSTEYİN...



Laboratuvar El Kitabı (WB 0164)



Periyodik Tablo (WB 0192)



Güvenlik Afişi (WB 0198)



www.orlab.com.tr



www.mikrobiyoloji.org



www.kimyaevi.org



www.laboratuvarguvenligi.com



www.nmrkimasallari.com



www.cryotup.com



www.lab-filtrasyon.com